

PRECIOS DE TRANSFERENCIA EN LATAM



En 2025, los precios de transferencia en Latinoamérica se sitúan en el centro del escrutinio fiscal debido a reformas regulatorias, mayor fiscalización y nuevas exigencias alineadas con estándares internacionales, especialmente de la OCDE. Esta dinámica impacta profundamente a multinacionales y empresas con operaciones vinculadas en la región.

Tendencias Principales



Brasil, Colombia y Uruguay sobresalen con reformas encaminadas a cumplir el principio de plena competencia (ARM'S LENGTH), sustituyendo métodos antiguos por nuevos reconocidos internacionalmente, como Precio Independiente Comparable y Precio de Reventa.



Brasil - Ley 14.596/202

Vigente desde 2024, exige documentación exhaustiva, registros contractuales detallados y análisis económicos sólidos.



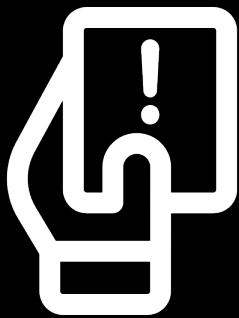
Transparencia en commodities

Mayor control y transparencia en transacciones de commodities.

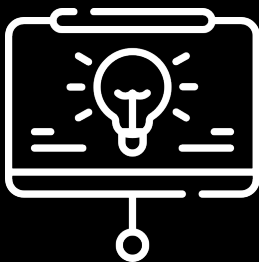
Fiscalización y Cumplimiento



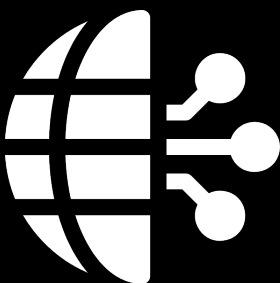
Guatemala y otros países latinoamericanos han experimentado un aumento del 78% en ajustes fiscales relacionados con precios de transferencia en 2024, lo que generó multas por más de 1.2 mil millones de dólares.



Las multas derivadas de estos ajustes alcanzan cifras millonarias, reflejando la rigurosidad de las auditorías.



Presentación robusta del Global File y Local File es esencial para cumplir con las exigencias regulatorias.



La digitalización y uso de tecnologías auxiliares son indispensables para cumplir con estas obligaciones.

Nuevas Exigencias

MTU EN MÉXICO

Entre las novedades regulatorias se destaca en México la implementación desde octubre de 2025 del Monto Transaccional del Usuario (MTU), que fija límites máximos diarios para transferencias bancarias digitales, mejorando el control fiscal y la seguridad en las transacciones.

IMPUESTO MÍNIMO GLOBAL

A nivel global, el impuesto mínimo del 15% para multinacionales que aplican la regla del Segundo Pilar requiere especial atención para evitar disputas sobre el establecimiento permanente y la asignación adecuada de beneficios.

Indicadores Económicos y Sectoriales



CRECIMIENTO DEL PIB



INFLACIÓN

MÁRGENES Y REGALÍAS POR SECTOR

Materiales

Cost Plus Margin



216%

IT margen neto
operativo



9,6%

Estas cifras deben ser consideradas para diseñar políticas de precios de transferencia adecuadas y mitigar riesgos.

La gestión de precios de transferencia en Latinoamérica demanda hoy un enfoque integral que combine actualización normativa, uso de tecnología, capacitación y estrategias fiscales robustas. La creciente fiscalización y la complejidad regulatoria exigen a las empresas adaptarse con rapidez para evitar sanciones y mantener la competitividad en un mercado cada vez más transparente y exigente.

MOORE LATAM REPORT

